

El e-Networking II: red de contactos virtual

Mantener una red de contactos es importante para nuestra empleabilidad. Sin embargo, existen nuevos mecanismos para lograrlo, refiere Patricia Cánepa, consultora senior de DBM Perú.

De acuerdo a lo prometido la semana pasada, a continuación detallo algunos tips de DBM que incrementarán el potencial de su red de contactos virtual.

Investíguese en línea. Antes de hacer nada, ingrese su nombre entre comillas y haga una búsqueda en google u otro buscador potente, y revise los resultados. Limpie cualquier contenido de su blog, face-

book o similar que podría ser polarizante o negativo.

Identifique sus fortalezas. Al ingresar su perfil, querrá asegurarse de incluir "palabras clave" sobre su experiencia, que serán las que utilizan los reclutadores para buscar candidatos.

Comprenda la etiqueta virtual de cortesía. Siempre guarde un perfil profesional, pero amigable en las

comunidades profesionales y sociales. Evite usar un alias, acrónimos, mensajes de texto tipo TQM o ;), o contenidos que minimicen su imagen profesional y hagan que no quieran ponerse en contacto con usted.

Investigue las comunidades objetivo. Revise las diversas redes sociales y decida cuáles funcionarán mejor para usted. Enfóquese en aque-

llas comunidades que le darán un mayor retorno a su inversión de tiempo; por ejemplo LinkedIn, que es la red más amplia de profesionales, asociaciones profesionales y gremiales, grupos de alumnos de la universidad o maestría, entre otras.

Cuide su red. Tenga particular cuidado a la hora de aceptar contactos que no conoce. Si no conoce al contac-

to, revise su perfil, pida referencias o verifique de alguna manera el contenido. Al igual que en la vida real, en el mundo virtual, también vale el "dime con quién paras, y te diré quién eres."

No se olvide su red tradicional. El e-Networking funciona como un complemento a la red tradicional de contactos personales. Su efecto es multiplicador, casi instantáneo y puede facilitar el contacto personal que le permitirá crear relaciones perdurables y mutuamente recíprocas.